

# 赤西先生の初耳学

※ 第64回アンケート結果:[Q10:購買の仕事の中で困っていること、悩み]



ジョジョ顔メーカー:<http://v-room.net/g/daijin/jojoface1100.html>

2018年6月16日 第65回 購買ネットワーク会(関東)

赤西 和郎

Q1

コストダウンの効果測定には2種類の方法がある

知るか

# お悩み

- ・成果管理、業務管理、評価方法をどうするか？
- ・コスト削減効果の測定のしかた。

Q2

購買の地位が低いのは今  
に始まったことではない

知るか

# お悩み

- ・社内における購買部門のブランディング。認知不足。
- ・調達の立場が弱い。
- ・購買担当の地位向上
- ・モチベーションUP

Q3

購買が法務を兼務する会社もある

知るか

# お悩み

・当社には法務部がないため、自部署で対応している。関係官庁、弁護士などへの問合せや対応を行っている。当社同様 法務部がないような企業はどのような対応をされているのでしょうか。

Q4

購買はコストダウンから逃  
れられない

知るか

# お悩み

- ・コストダウンが厳しい中、納期短縮などで貢献しているつもりですが社内的には数字目標を求められること。

- ・コスト削減のために工場と直取引したい。けど品質管理とか課題が多いのかなーと....。

Q5

購買が関与できない、聖域  
が存在する

知るか

# お悩み

- ・聖域のある商材の崩し方。

Q6

上司が使えなくて困る。。。

知るか

# お悩み

- ・役員絡みのアイテム採用。(断れる上司がいない)
- ・素人上司の使い方。意思決定。法令関連。

Q7

学問に王道なし

知るか

# お悩み

- ・どんな勉強をどんな順序でどんな教材で勉強すべきか。

Q8

悩んだら聞いたほうが早い

知るか

# お悩み

- ・自分が詳しくなく。社内にも専門家がない分野の価格交渉をどのように行うか。(限られた時間内での情報収集など)
- ・新規仕入先開拓の具体的なやり方が分かっていないので困っています。

Q9

変革を起こすのは難しい

知るか

# お悩み

- ・ズブズブのサプライヤが多い。どのタイミングで改革をおこないますか？
- ・使い勝手が良いとは言えない購買システム。

Q10

値上げに対抗する魔法の  
杖が存在する！



# お悩み

- ・物流費の値上げ交渉が止まらず困っています。

# Thank you!

梅原先生のセッションに続きます。